

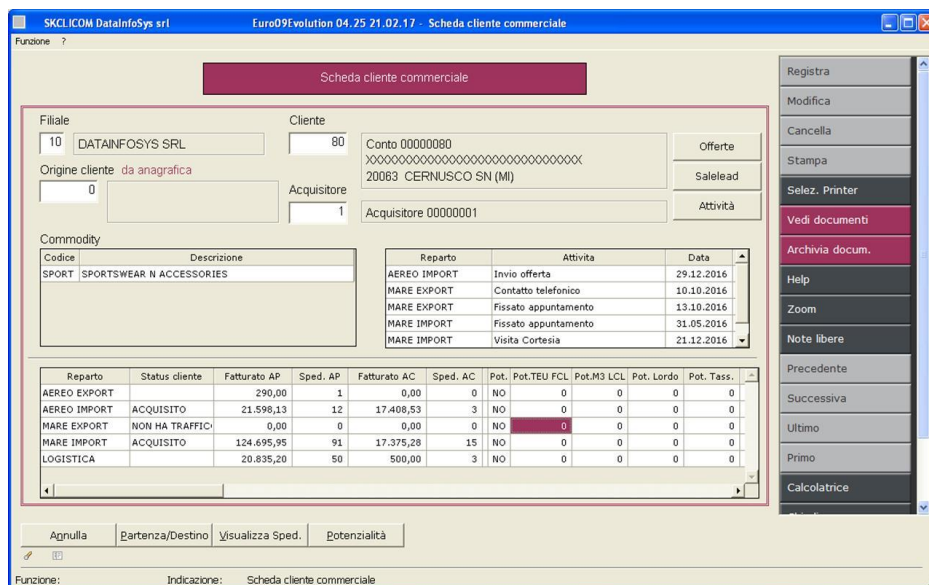
VECTO 3



CRM

Funzioni

- Scheda clienti commerciale
- Gestione calendario utenti
- Gestione attività eseguite/da eseguire
- Gestione offerte commerciali
- Sales lead
- Gestione Opportunità
- Archiviazione documentale
- Creazione di liste predefinite di aziende
- Attività di mass mailing
- Analisi operatività eseguite/da eseguire



Caratteristiche Generali

Da un unico programma (scheda cliente commerciale) è possibile recuperare tutte le principali informazioni dei clienti, acquisiti e potenziali. Dalla scheda è possibile verificare immediatamente fatturato e spedizioni per reparto oltre che offerte e sales lead e opportunità inserite. E' inoltre possibile visualizzare tutte le attività effettuate sul cliente.

Ad ogni inserimento/variazione di una attività, vengono avvisati via mail le parti interessate (acquisitori, responsabili, etc.)

Giornalmente, programmi automatici controllano le attività inserite, avvisando le parti interessate di completare e chiudere l'attività.

Ogni fine settimana vengono predisposte in automatico ed inviate a ciascun utente, tutte le attività che devono essere eseguite la settimana successiva.

Da tutte le informazioni inserite è possibile la creazione di liste di clienti, create con opportuni filtri, da utilizzare per attività di mass mailing.

DataInfoSys Srl

Via Fiume, 6
20845 Sovico (MB)
Tel. 039.5251350
Sito: www.datainfosys.it